

Риски гарантирующих поставщиков в связи с реализацией новой модели рынка электроэнергии

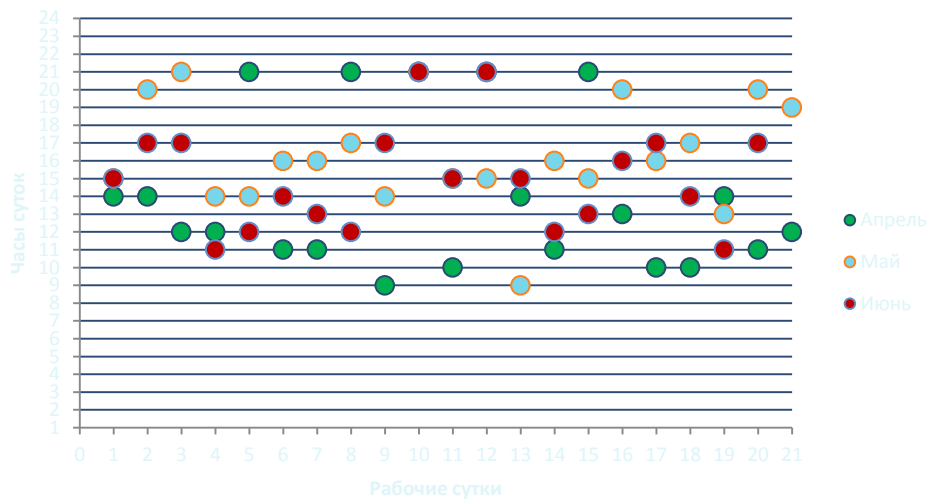
Фатеева Е.И.

*Некоммерческое партнерство гарантирующих поставщиков и
энергосбытовых компаний*

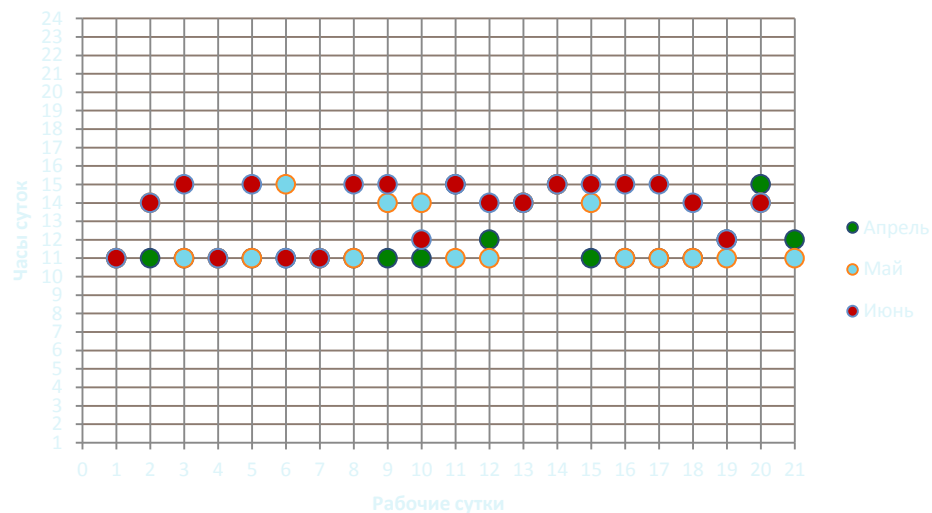


Динамика единого часа максимума

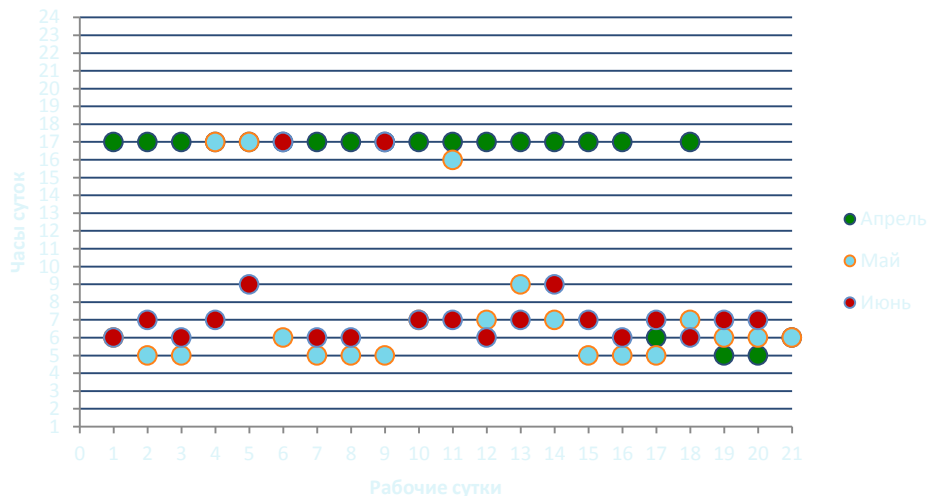
Область (Центр)



Область (Северо-запад)

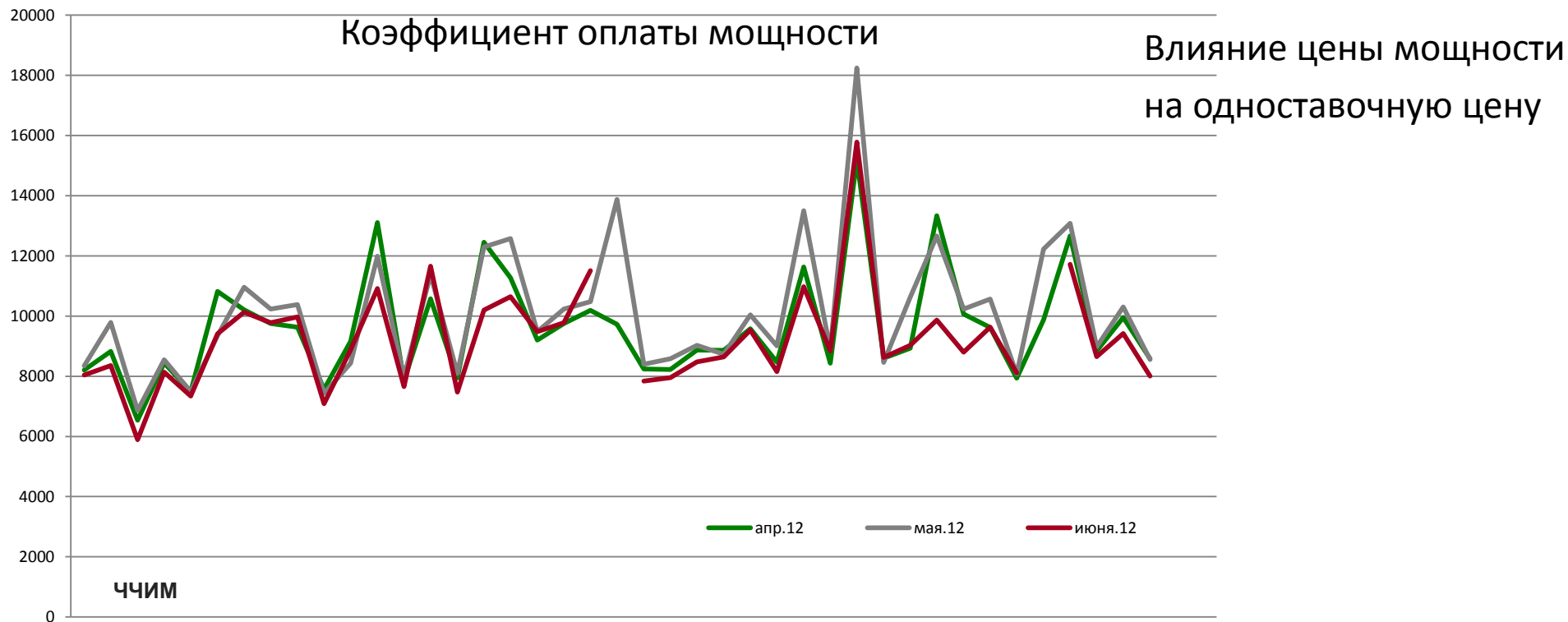


Область (Сибирь)



Волатильность часа максимума
не дает планировать
Стоимость электроэнергии
двуставочникам

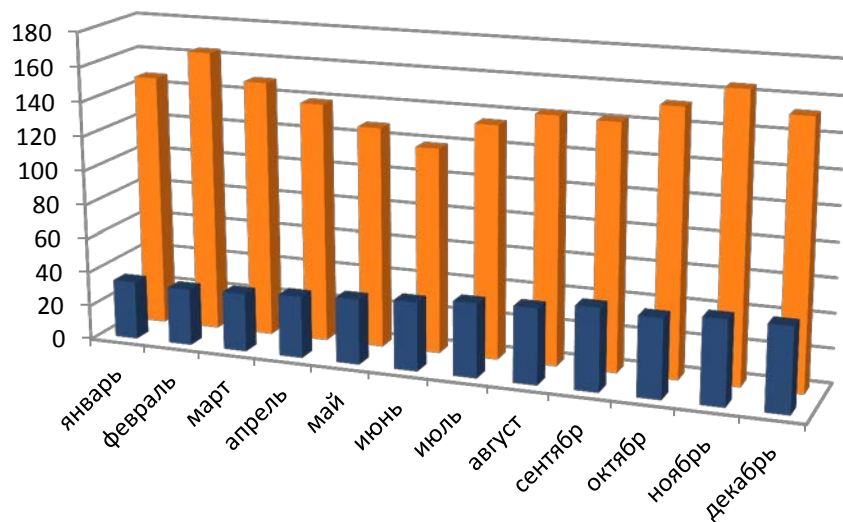
- На ОРЭМ - единый час максимума субъекта РФ
- Рост цены на мощность 3%
- Для населения тарифы не изменились
- Двухставочные потребители платят за столько же, сколько и раньше исходя из собственного потребления мощности – ЧЧИ около 7000-8000 (цена мощности выросла)
- Одноставочные потребители стали оплачивать абсурдно низкую мощность – до ЧЧИ 11000 (в году всего 8760 часов)



- Двухставочный тариф менее выгоден, чем одноставочный
- Отсутствие у потребителей экономических стимулов для перехода на двухставочный тариф с почасовкой – переход обеспечивается административными мерами
- Непрозрачность ценообразования: например, два рядом находящиеся предприятия в Ростовской области получают разные цены от двух ГП с ЧЧИ 12000 и 9000: май 2012 г. – 1,21 руб./кВтч и 1,32 руб./кВтч
- Невозможна конкуренция за этих потребителей – ЭСК не может предложить цену лучше ГП, так как ее расходы покупке для этих потребителей могут быть существенно выше
- Отсутствие стимулов для энергоэффективности
- Субсидирование мелких одноставочных потребителей за счет крупной промышленности («транзитом» через население)

Дебиторская задолженность

Млрд. руб.



Сравнение задолженности на розничных рынках в 2011 и 2012 годах.

Рост в среднем за год на 14.5%, в некоторые месяцы до 23%.

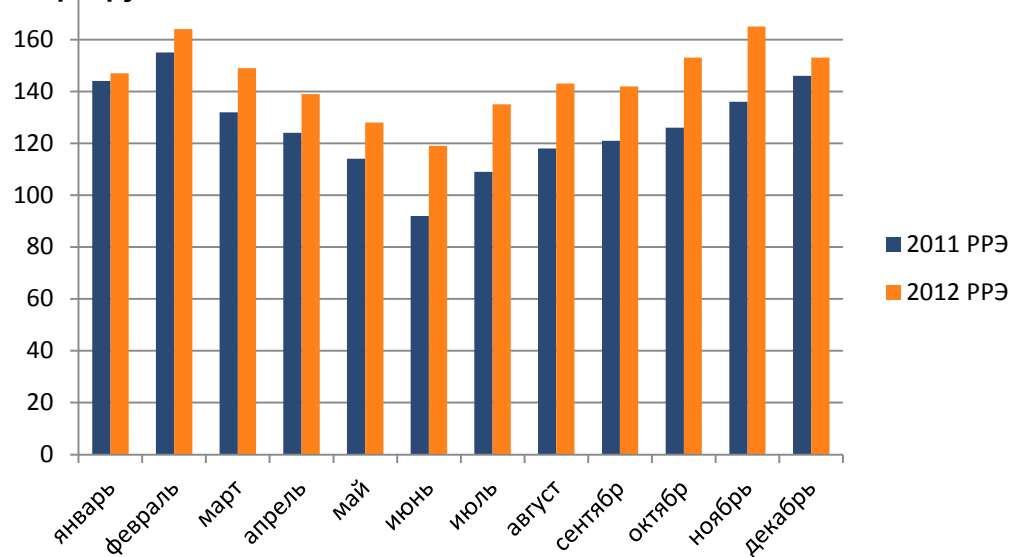
Сравнение задолженности на оптовом и на розничном рынках в 2012 году.

Задолженность на ОРЭМ составляет 33%-20% от РРЭ.

Долг сбытовых компаний сетям = 44-60 млрд. руб. , то есть еще чуть менее 30% от задолженности на РРЭ.

■ 2012 ОРЭМ
■ 2012 РРЭ

Млрд. руб.



■ 2011 РРЭ
■ 2012 РРЭ

1. Жесткие финансовые требования для доступа на оптовый рынок при упрощении технических требований
2. Повышение платежной дисциплины на РРЭ через отключения и систему гарантирования исполнения обязательств
3. Принципы оплаты мощности на ОРЭ и РРЭ, стимулирующие потребителей к выравниванию графика
4. Перекрестка!

Возможность любой ЭСК купить э/э мощность для любого потребителя

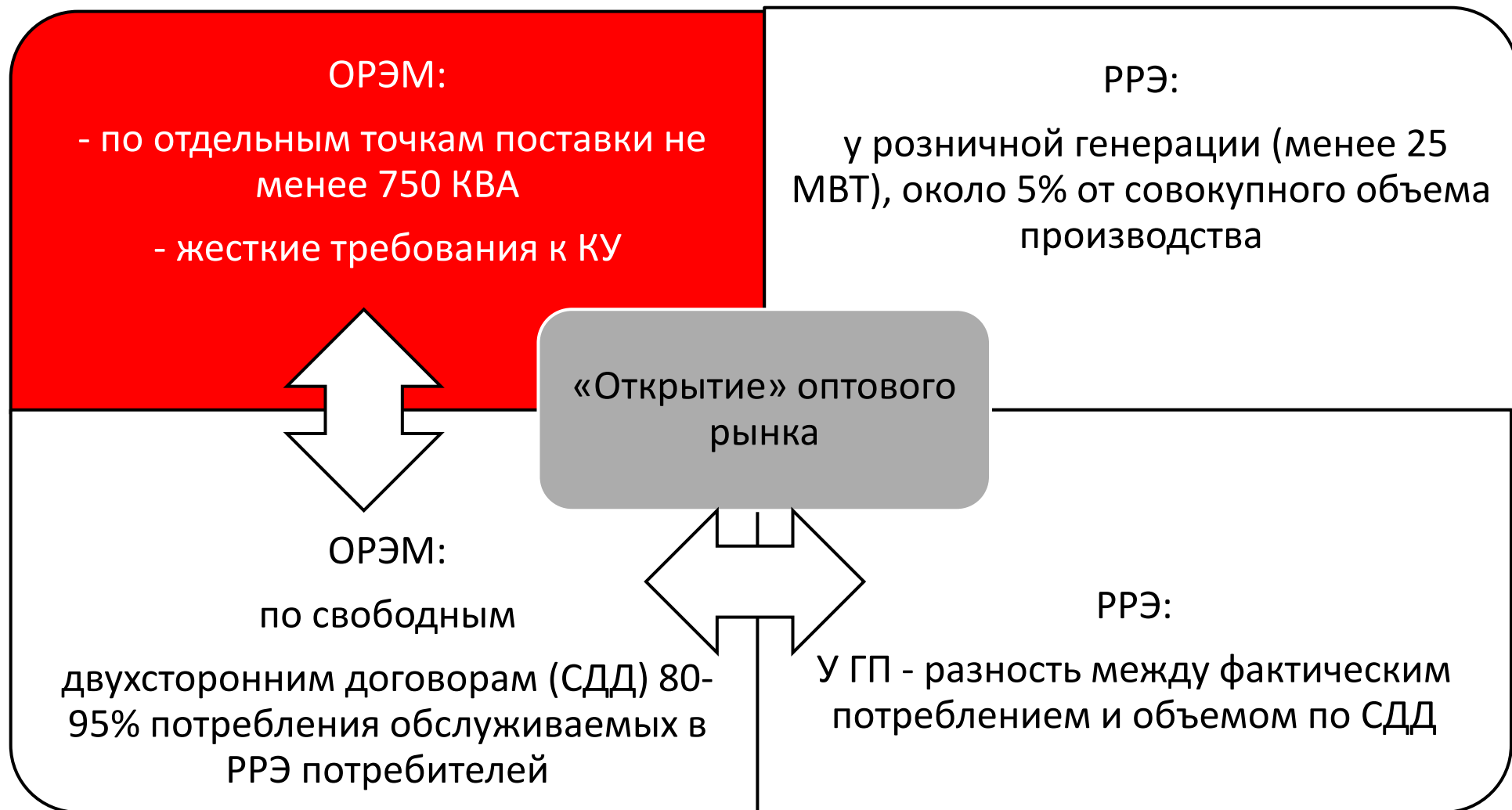
Прозрачные условия ценообразования

Необходимые условия

Механизмы перехода потребителей. Исключение разрывов в цепочке платежей

Право любого потребителя на смену ЭСК

Возможность любой ЭСК купить э/э мощность для любого потребителя.



Остаточный принцип формирования «одноставочной» цены - непрогнозируемо, лучше чем у многих двухставочных потребителей

Дифференциация сбытовой надбавки ГП

Исключение перекрестного субсидирования из отношений по купле-продаже

Заранее заданный коэффициент оплаты мощности для одноставочной цены - не лучше, чем у среднего потребителя

Реальное соотношение мощности и э/э только при наличии почасового учета

Механизмы перехода потребителей Обеспечение платежной дисциплины

Как избежать долгов перед предыдущим поставщиком?

Как избежать «фиктивных» ЭСК?

Как избежать неплатежей ЭСК?

Отсутствие административных барьеров
(свобода перехода 1 раз в квартал)

Обеспечение
непрерывности цепочки
платежей

За неплатежи потребителя перед
предыдущим поставщиком отвечает ЭСК,
которая приняла на обслуживание

Финансовые гарантии ЭСК перед
поставщиками на ОРЭМ и РРЭ
Участие в СРО для защиты интересов
потребителей

Модель Удальцова Ю.А.

- ГП – инфраструктура для ЭСК
- ГП – прямой транслятор цены. Он транслирует цену ОРЭМ и не вправе предлагать потребителям ничего иного
- скидки/надбавки к цене трансляции не допускаются;
- не допускается собственная игра на рынке;
- Вся конкуренция только в зоне ЭСК. Если ГП хочет этим заниматься – можно создать дочернюю компанию

Позиция НП ГП и ЭСК

- ГП – бизнес и может конкурировать с ЭСК в своей зоне деятельности или с иными ГП в их зоне деятельности в качестве ЭСК.
- Может делать потребителям ценовое предложение.
- ГП работает на ОРЭМ как полноправный участник
- ГП инфраструктура для ЭСК
- ГП инфраструктура для населения (в части КУ)

Удальцов Ю.А.

- ГП заключает СДЭМ только в виде стандартизированных контрактов на **анонимных** аукционах, проводимых коммерческим оператором поэтапно до начала месяца поставки

- СДЭМ могут быть заключены в любой момент времени до даты проведения РСВ.
- Излишки СДЭМ могут быть проданы в любой момент времени до даты проведения РСВ.

НП ГП и ЭСК

- ГП обязан участвовать на аукционе на величину не менее порогового значения. По мере сокращения доли ГП в рынке пороговое значение должно сокращаться.
- Прочие объемы ГП вправе докупать либо на аукционе, либо в сводном режиме путем заключения СДЭМ также как иные покупатели

Да

Удальцов Ю.А.

- На превышение среднего пикового потребления над величиной мощности в СДЭМ по итогам торгов в РСВ ежедневно оформляются В(мененные) П(иковые)К(онтракты).
- Превышение мощности по СДЭМ и ВПК над фактическим пиковым потреблением мощности продается покупателями на балансирующем рынке мощности аналогично производителям (по очень низкой цене)

НП ГП и ЭСК

- Не требуется оформление ВПК по итогам РСВ так как это может привести к их излишкам (например, при сезонном падении потребления)
- ВПК должен быть оформлен на балансирующем рынке мощности только на превышение фактического пикового потребления мощности над заключенными СДЭМ

Удальцов Ю.А.

- ГП обязан заключить договор с любым потребителем
- ЭСК вправе заключить договор с любым потребителем при условии наличия у него простейшего почасового учета

- ЭСК получает упрощенный доступ на ОРЭМ для целей заключения СДЭМ в рамках ГТП ГП, на чьей территории она обслуживает потребителей (такие СДЭМ учитываются в РСВ для соответствующего ГП наряду с его собственными договорами)
- Разницу между фактом потребления обслуживаемых ЭСК потребителей и пакетом ее СДЭМ ГП поставляет такой ЭСК в рознице

НП ГП и ЭСК

- Да, но
- Важен механизм контроля долгов при переходе от одного поставщика к другому.
 - При условии реальной дифференциации сбытовой надбавки компенсация при расторжении договора не требуется

- Да, но
- Необходимы финансовые гарантии ЭСК перед ГП на потенциальный объем покупки в рознице
 - На объемы СДЭМ должны быть установлена спец. «инфраструктурная» надбавка

Удальцов Ю.А.

НП ГП и ЭСК

Цена трансляции ГП:

- СДЭМ на аукционе
- БР по электрике (например 5%)
- БР по мощности (например 10%)
- Услуги по передаче
- Инфраструктура
- Сбытовая надбавка

Да по таком принципу должен формироваться предельный уровень при этом:

- в случае если ГП заключает СДЭМ вне аукциона, их цена не учитывается в предельном уровне
- ГП вправе давать скидки за счет отличия цены СДЭМ от цены аукциона как всем потребителям, так и отдельным из них; предлагать различные тарифные планы, в том числе фиксированную цену на какой-либо период

- Цена для 1 ценовой категории считается по остаточному принципу (как сейчас)

- Цена для 1 ценовой категории считается по фиксированному соотношению э/э и мощности, которое должно быть немного хуже чем у среднего потребителя
- Это создаст стимулы установки почасового учета, а также обеспечит возможность конкуренции за этих потребителей
- Маржа учитывается в сбытовой для населения и снижает перекрестку

Революция: Риски устойчивости ГП.
Статус ГП в итоге «подвисает»

Модель Удальцова Ю.А.

- ГП – инфраструктура для ЭСК
- ГП – прямой транслятор цены. Он транслирует цену ОРЭМ и не вправе предлагать потребителям ничего иного
- скидки/надбавки к цене трансляции не допускаются;
- не допускается собственная игра на рынке;
- Вся конкуренция только в зоне ЭСК. Если ГП хочет этим заниматься – можно создать дочернюю компанию

Эволюция: Риски для ГП в случае неумения работать с потребителями

Позиция НП ГП и ЭСК

- ГП – бизнес и может конкурировать с ЭСК на своей территории или с иными ГП на их территории в качестве ЭСК.
- Может делать потребителям ценовое предложение.
- ГП работает на ОРЭМ как полноправный участник
- ГП инфраструктура для ЭСК
- ГП инфраструктура для населения (в части КУ)

Спасибо за внимание